

CURSO E-LEARNING

CONTRATOS COMERCIALES EN COSTA RICA & LATAM: ESTRATEGIA LEGAL PARA TIEMPOS DIGITALES

1ª Edición

Título propio:



**tirant
formación**

Obtención de **diploma acreditativo**
por Tirant Formación.



formacion.tirant.com



**tirant
formación**

Sobre el curso:

El curso busca proporcionar un acercamiento a profundidad de los cambios que están afectando la manera en que se celebran los contratos comerciales en Latinoamérica debido al impacto de la transformación digital, las políticas de compliance ASC, las nuevas estrategias legales corporativas, y las transacciones transfronterizas. De esta forma se abarcarán aspectos claves como: formación del contrato, el uso de IA como potenciador, evaluación del factor compliance ASC, estructuración, diseño amigable al usuario, validación, cláusulas claves, redacción, ejecución, negociación, revisión, y formas de formalización electrónicas.

- A través del curso los participantes podrán adquirir una visión moderna, actualizada, y general de la importancia de conocer no solo los aspectos legales clave, sino el manejo de la tecnología, del negocio y la industria donde se desarrolla.
- Los participantes aprenderán a evaluar de forma estratégica la implementación de sus contratos y el uso de la tecnología como aliado principal.
- El contenido permitirá tener un conocimiento teórico y práctico de la formalización de contratos de ejecución transfronteriza y las barreras regulatorias que pueden encontrarse en Latinoamérica.

Fecha de inicio:

1 / 10 / 2025

Fecha de finalización:

22 / 10 / 2025

Horas lectivas:

8 horas



DIRECCIÓN:

MSc. Andrey Ulate Marchena

Abogado especializado en derecho empresarial y contratos corporativos. Apasionado por la tecnología legal y el uso de IA para transformar la práctica jurídica. Actualmente es abogado in-house regional de INCAE Business School.

Es Máster en Derecho Empresarial y Especialista en Derecho Notarial y Registral. Expositor en temas de derecho comercial y corporativos. Cuenta con artículos jurídicos publicados en revistas académicas universitarias, periódicos nacionales, y medios de comunicación regionales.

INSCRIBIRME

¿Por qué **estudiar** este curso **con Tirant**?

La mejor **formación jurídica** especializada

Este curso le permitirá adentrarse en los aspectos claves y modernos que están afectando la emisión, redacción, y formalización de los nuevos contratos en Latam. Además, brindará a los participantes una visión legal en combinación con el negocio, independientemente de la industria en la que desarrollen sus funciones. Entender la cambiante modernidad del derecho y su alcance regional es un reto que requiere de constante capacitación, pero sobre todo adaptación.

El contenido
más
actualizado

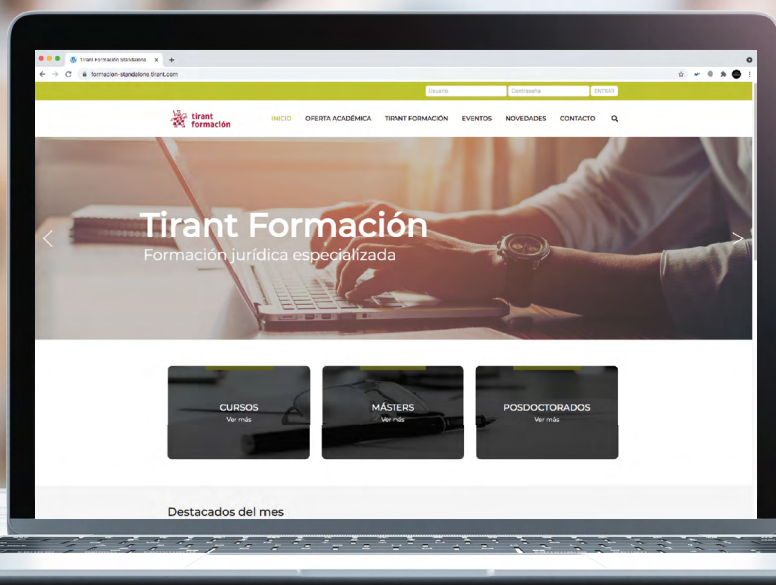
Conocimiento
práctico

Los mejores
docentes

Prestigio
jurídico

Herramientas
de IA
generativa

Infórmese acerca de los **métodos de pago fácil**



Estudia con IA generativa

La implementación de IA en el Campus Virtual de Tirant Formación está diseñada **para transformar la manera en que los estudiantes interactúan con el contenido académico**. Las nuevas funcionalidades incluyen:

✓ Resumir:

La IA permite generar resúmenes automáticos de los textos, facilitando una comprensión rápida y eficiente del material.

✓ Esquematizar:

Los estudiantes pueden obtener esquemas claros y organizados de los documentos, lo que simplifica la estructuración de la información.

✓ Crear mapas conceptuales:

Con esta función, la IA ayuda a visualizar las conexiones entre los conceptos clave, mejorando la retención y comprensión de la materia.

✓ Historia mnemotécnica:

La IA genera historias mnemotécnicas personalizadas, ayudando a los estudiantes a recordar información de manera más efectiva.

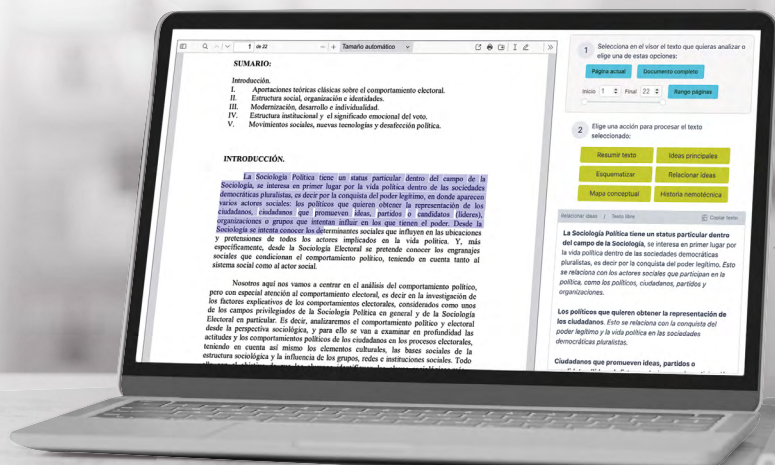
✓ Ideas principales:

Los usuarios pueden identificar rápidamente las ideas principales de cada documento, optimizando su tiempo de estudio.

✓ Relación de ideas:

Esta funcionalidad permite entender cómo se interrelacionan diferentes ideas dentro del texto, proporcionando una visión más profunda y cohesionada del contenido.

*Tirant Formación
es la primera
plataforma de
formación que
incorpora
IA generativa
en su campus.*



Objetivos:

- Analizar el cambiante panorama de la contratación comercial en Latinoamérica debido al impacto digital.
- Evaluar las oportunidades de mejora en la elaboración y negociación de contratos comerciales.
- Identificar los retos actuales que conlleva la digitalización de los contratos comerciales.
- Explicar los aspectos claves imprescindibles en la formalización de contratos regionales.
- Diseñar contratos amigables que protejan sólidamente la operatividad comercial.
- Aprender las nuevas tendencias en contratación comercial a nivel regional.
- Identificar aspectos de cumplimiento normativo en la celebración de contratos.

Dirigido a:

- Abogados(as), Gerentes Legales, Gerentes Comerciales, Abogados(as) de empresa, Administradores(as) de Contratos, Analistas de Contratos, Asistentes Legales y estudiantes de Derecho.



Contenido:



- Legislación comercial y civil aplicable a contratos en Costa Rica.
- Incorporación del compliance en los contratos y en el proceso en general.
- Creación de plantillas contractuales: mejores prácticas y estrategias.
- Manejo de conocimientos generales del ámbito contractual comercial.
- CLM (Contract Lifecycle Management): estrategia para su implementación.
- Manejo de adendas y anexos al contrato.
- La firma manuscrita como el medio mayormente aceptado.
- La desaparición de la estimación fiscal en contratos privados de acuerdo con el Código Fiscal de Costa Rica.
- Estrategias de “Legal design” como herramienta para ordenar documentos contractuales.
- Uso de la IA como parte de la estrategia legal-digital para potenciar la eficiencia y revisión de contratos.
- Legal Prompt Engineering.
- Estructuración contractual.
- Cláusulas claves y esenciales en contratos comerciales.
- Navegando la regionalización de los contratos empresariales.
- Contratos comerciales en entornos corporativos.
- Estrategias prácticas para la negociación de contratos.
- Tipos de firma válidos (local/regional) y sus implicaciones.
- Jurisdicción aplicable.
- Uso de lenguaje sencillo en contratos.
- Control de cambios y revisión de contratos.
- Negociación y flexibilidad en cláusulas de penalización.
- Uso de propiedad intelectual en el marco del contrato.
- La confidencialidad como gestión clave en el éxito de las relaciones empresariales.
- Gestión de datos de proveedores o clientes.
- El cumplimiento normativo como elemento clave para la atracción de negocio.
- Las políticas empresariales internas como parte del contrato.
- Flexibilidad y adaptación de cláusulas generales.

CONDICIONES GENERALES:

A través de nuestra plataforma digital, accesible desde cualquier dispositivo en cualquier momento, el estudiantado podrán acceder desde cualquier lugar y sin limitaciones, a las clases online del curso, impartidas por grandes profesionales del sector. Además, podrán realizar consultas ilimitadas a los tutores y contarán con todo tipo de contenido de apoyo multimedia teórico y práctico y acceso a documentación auxiliar que permita afianzar los conocimientos adquiridos a lo largo del curso.

SISTEMA DE EVALUACIÓN Y METODOLOGÍA:

- ✓ Asistencia al 80 % de las clases para la obtención del certificado e insignia de LinkedIn.

CONTACTAR



cursos@tirantformacion.com

+34 96 361 00 48. ext. 2 / +34 96 361 00 50 ext. 2



asesorformacionmex@tirant.com

+521 5514430931



asesorformacionch@tirant.com

+57 322 6827498



asesorformacioncol@tirant.com

+57 322 6827498



asesorformacionbr@tirant.com

+ 34 630126763



ventas@cr.tirant.com

+506 2280-1370 / 6040-7579



OTROS



asesorformacionlatam@tirant.com

+57 322 6827498



formacion.tirant.com