

SEMINARIO VIRTUAL

CONTRATOS MERCANTILES MODERNOS:
FRANQUICIA, LEASING, RENTING
Y JOINT VENTURE

1^a Edición

Título propio:



Obtención de **diploma de participación** por Tirant Formación



**tirant
formación**

Sobre el seminario:

Este seminario ofrece una visión práctica, clara y actualizada sobre los contratos mercantiles modernos que estructuran buena parte de las operaciones empresariales contemporáneas. A lo largo de dos horas, los participantes comprenderán la lógica jurídica, las ventajas estratégicas y los riesgos más importantes asociados a la franquicia, el leasing, el renting y los joint ventures. Con un enfoque didáctico y de aplicabilidad inmediata, se revisarán elementos esenciales de negociación, redacción contractual, gestión de riesgos y cumplimiento normativo. El seminario permitirá a profesionales anticipar contingencias, estructurar oportunidades comerciales y perfeccionar la toma de decisiones en entornos empresariales dinámicos.

- ✓ Mapeo jurídico esencial: claves para comprender la estructura, elementos y obligaciones típicas en franquicia, leasing, renting y joint venture.
- ✓ Aplicación práctica: análisis de escenarios reales, riesgos frecuentes y estrategias contractuales para proteger los intereses de las partes.
- ✓ Enfoque moderno: adaptación de estos contratos a tendencias actuales como economía colaborativa, digitalización, outsourcing, escalabilidad comercial y cumplimiento regulatorio.

Fecha de inicio:

27 / 1 / 2026



Horas lectivas:

2 horas

Horario:

6:00 p.m a 8:00 p.m

DIRECCIÓN:

Max Rojas Fajardo

Es abogado y notario público con más de 25 años de experiencia en derecho privado, derecho comercial y contratación empresarial. Posee una Maestría en Derecho de la Empresa por la Universidad Católica de Chile, donde se graduó con doble distinción, además de formación especializada en derecho estadounidense mediante el American Law Program de Duke University. Ha ejercido como abogado corporativo y notario en prestigiosas firmas legales y, desde 2003, dirige su propio despacho, brindando asesoría integral en materia societaria y contractual. En el ámbito académico, es profesor de la Universidad Autónoma de Centroamérica (UACA), donde imparte cursos de derecho privado, comercial, sociedades y contratación, tanto en modalidad presencial como virtual.



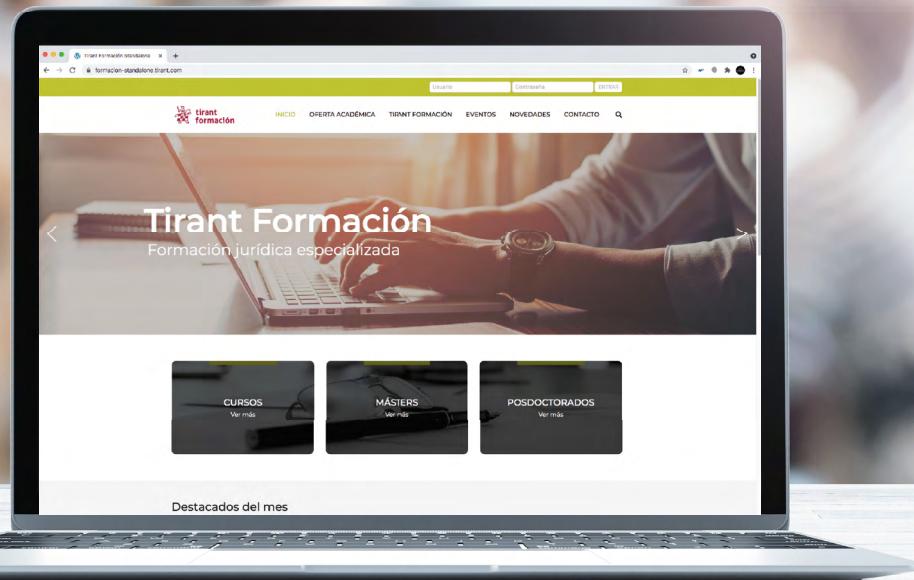
¿Por qué **estudiar** este seminario **con Tirant**?

La mejor **formación jurídica** especializada

Los contratos mercantiles modernos se han convertido en instrumentos clave para la expansión empresarial, la diversificación comercial y la optimización del uso de activos. Comprender sus fundamentos y su correcta estructuración permite minimizar riesgos, mejorar la capacidad negociadora y asegurar un adecuado cumplimiento jurídico. En un entorno cada vez más competitivo y regulado, los profesionales requieren dominar las modalidades contractuales más utilizadas en mercados modernos. Este seminario ofrece conocimientos inmediatos y aplicables que fortalecen la práctica jurídica y empresarial.



Infórmese acerca de los **métodos de pago fácil**



Objetivos



- Analizar los elementos esenciales de los contratos de franquicia, leasing, renting y joint venture.
- Identificar riesgos jurídicos y operativos asociados a cada modalidad contractual.
- Brindar herramientas prácticas para la negociación y redacción efectiva de estos contratos.
- Comprender cómo estas figuras facilitan el crecimiento empresarial y la gestión eficiente de activos.
- Examinar casos reales y criterios jurisprudenciales relevantes.
- Desarrollar criterios para seleccionar la modalidad contractual adecuada según el modelo de negocio.

Dirigido a:

- Abogados y abogadas corporativos, asesores legales empresariales, profesionales de compliance, empresarios, gerentes de operaciones y administración, responsables de expansión comercial, notarios, estudiantes avanzados de Derecho y profesionales involucrados en la contratación mercantil o en la toma de decisiones estratégicas empresariales.



Contenido:



- **Introducción a los contratos mercantiles modernos:** tendencias actuales y su impacto en la empresa.
- **Franquicia:** elementos esenciales, propiedad intelectual, manuales operativos y riesgos comunes.
- **Leasing:** naturaleza jurídica, estructura financiera, obligaciones y opciones de compra.
- **Renting:** diferencia con el leasing, ventajas operativas y cláusulas críticas.
- **Joint Venture:** modelos contractuales y societarios, gobernanza, aportes y mecanismos de salida.
- **Gestión de riesgos:** cláusulas indispensables, due diligence y recomendaciones prácticas para negociar y redactar contratos.

CONDICIONES GENERALES:

A través de nuestra plataforma digital, accesible desde cualquier dispositivo en cualquier momento, el estudiantado podrán acceder desde cualquier lugar y sin limitaciones, a las clases online del curso, impartidas por grandes profesionales del sector. Además, podrán realizar consultas ilimitadas a los tutores y contarán con todo tipo de contenido de apoyo multimedia teórico y práctico y acceso a documentación auxiliar que permita afianzar los conocimientos adquiridos a lo largo del curso.

SISTEMA DE EVALUACIÓN Y METODOLOGÍA:

Asistencia al 100% de la sesión para la obtención del certificado e insignia de LinkedIn.



cursos@tirantformacion.com



+34 96 361 00 48. ext. 2 / +34 96 361 00 50 ext. 2



asesorformacionmex@tirant.com



+521 5514430931



asesorformacionch@tirant.com



+57 322 6827498



asesorformacioncol@tirant.com



+57 322 6827498



asesorformacionbr@tirant.com



+34 606989752



ventas@cr.tirant.com



+506 2280-1370 / 6040-7579



asesorformacionlatam@tirant.com



+57 322 6827498

OTROS



formacion.tirant.com