CURSO ONLINE SUPERIOR
REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIAL Y CAPITAL RIESGO
3ªEdición

Título:

tirant formación

INCARI Instituto de Capital Riesgo

aeca Formación Homologada

Obtención de **diploma acreditativo** por Tirant Formación e Instituto Capital Riesgo. Curso homologado por la AECA.

tirant formación

Sobre el curso:

El presente Curso aborda las reestructuraciones empresariales y su problemática asociada, desde una perspectiva multidisciplinar, no meramente jurídica y regulatoria centrada en el derecho concursal o en las modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles.

La amplitud de este enfoque, orientado al mercado, asume que una reestructuración empresarial constituye una "situación especial", fruto de un escenario de crisis e insolvencia donde el Capital Riesgo y la Deuda privada, como fuentes de financiación alternativa, pueden jugar un papel relevante en la reestructuración de estas situaciones. En orden a una adecuada comprensión y asimilación de esta cuestión, el Curso se extiende a otras materias de diferente naturaleza pero imprescindibles, tanto a la hora de contextualizar y valorar adecuadamente los escenarios de riesgo de fracaso empresarial, como las diferentes modalidades de reflotamiento, incluyendo el concurso de acreedores, los elementos en juego en las negociaciones bancarias y los efectos fiscales y laborales asociados a cada una de ellas, sin olvidar sus aspectos contables.

- Único curso en el mercado que trata el papel de la financiación alternativa no bancaria en la solución de las crisis empresariales.
- Enfoque multidisciplinar (económico-financiero, mercantil, fiscal, laboral, bancario, contable), y orientado al mercado.
- Adaptado a las últimas reformas legales en materia concursal, fiscal y laboral.

Duración:
7 meses

Horas lectivas:
195 horas

Modalidad:
atemporal

Dirección:
José María Dutilh Carvajal
Abogado y Administrador Concursal. Profesor del Master en Reestructuración de Empresas del Ilustre Colegio de Abogados de Madrid

Rodrigo Recondo Porrúa
Presidente del Instituto de Capital Riesgo

INSCRIBIRME

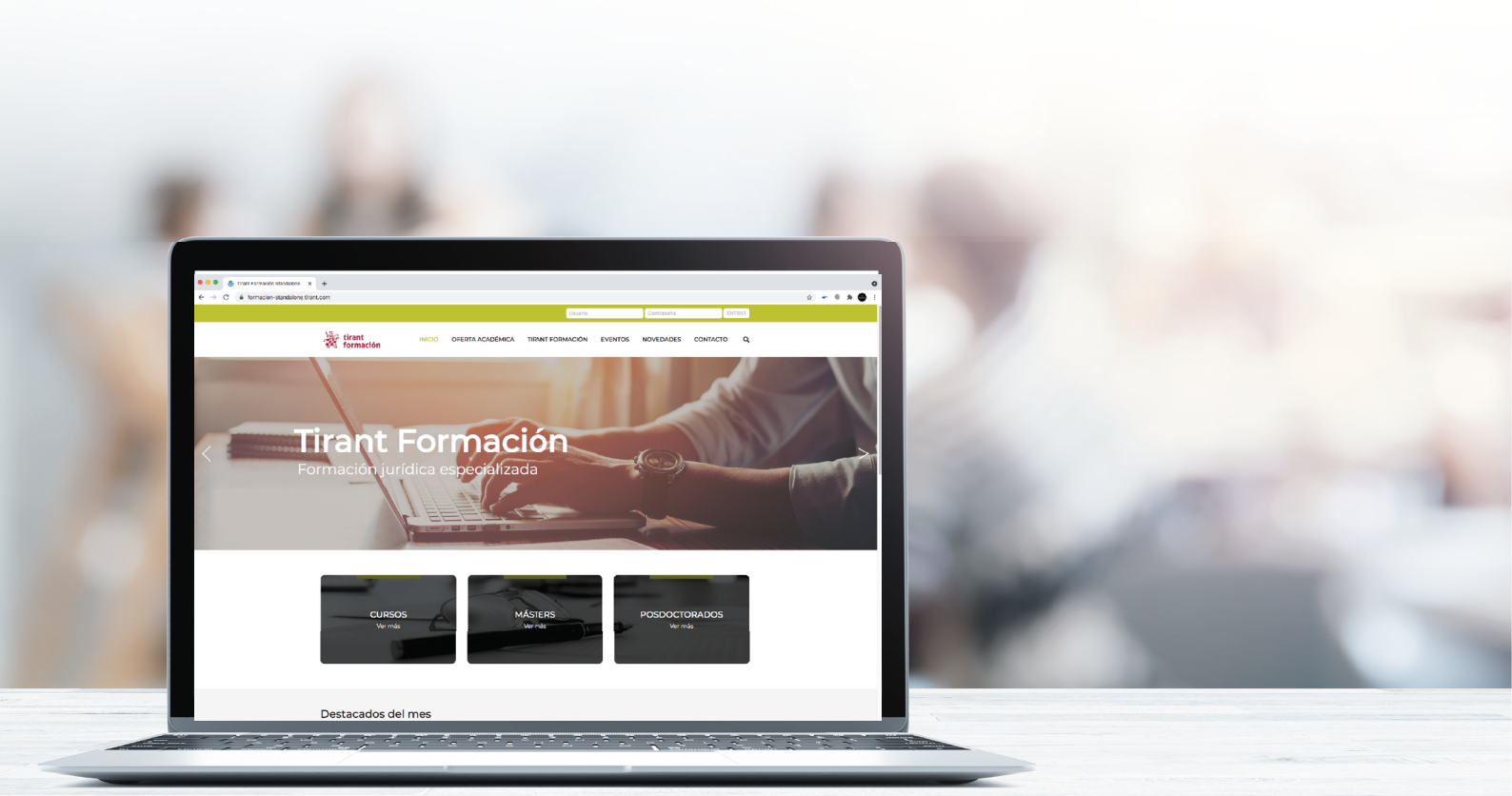
¿Por qué **estudiar** este curso **con Tirant**?

La mejor **formación jurídica** especializada

Porque a diferencia de otros cursos donde suele predominar el enfoque regulatorio, concursal y mercantil, el carácter multidisciplinar de este Curso, junto a su orientación al mercado, hacen del mismo el único que aporta una visión global de los problemas que plantea una reestructuración empresarial, y garantiza un recta comprensión y asimilación de los distintos intereses en presencia en un proceso de estas características.

- **El contenido más actualizado**
- **Conocimiento práctico**
- **Los mejores docentes**
- **Prestigio jurídico**
- **Herramientas de IA generativa**

Infórmese acerca de los **métodos de pago fácil**



Estudia con IA generativa

La implementación de IA en el Campus Virtual de Tirant Formación está diseñada **para transformar la manera en que los estudiantes interactúan con el contenido académico.** Las nuevas funcionalidades incluyen:

- **Resumir:**
  La IA permite generar resúmenes automáticos de los textos, facilitando una comprensión rápida y eficiente del material.

- **Esquematizar:**
  Los estudiantes pueden obtener esquemas claros y organizados de los documentos, lo que simplifica la estructuración de la información.

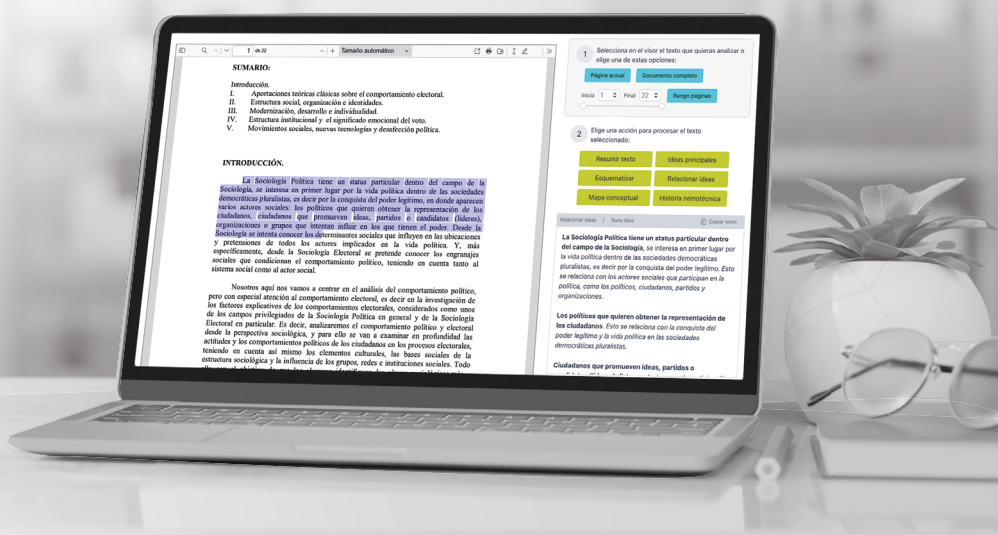
- **Crear mapas conceptuales:**
  Con esta función, la IA ayuda a visualizar las conexiones entre los conceptos clave, mejorando la retención y comprensión de la materia.

- **Historia mnemotécnica:**
  La IA genera historias mnemotécnicas personalizadas, ayudando a los estudiantes a recordar información de manera más efectiva.

- **Ideas principales:**
  Los usuarios pueden identificar rápidamente las ideas principales de cada documento, optimizando su tiempo de estudio.

- **Relación de ideas:**
  Esta funcionalidad permite entender cómo se interrelacionan diferentes ideas dentro del texto, proporcionando una visión más profunda y cohesionada del contenido.

Tirant Formación es la primera plataforma de formación que incorpora IA generativa en su campus.



Objetivos:

- Actualizar, de acuerdo con los últimos desarrollos legislativos y técnicas profesionales, los conocimientos de los asesores ya especializados en estas materias.

- Impulsar la progresión y el desarrollo profesional en el seno de una firma dedicada al asesoramiento en operaciones de reestructuración.

- Dotar a los directivos de empresas, de la formación necesaria para la detección temprana y el diagnóstico de situaciones de crisis.

- Familiarizar a los gestores empresariales con las fuentes de financiación alternativa no bancaria, y con los tipos de ayuda que pueden aportar para superar la crisis.

- Ofrecer a los docentes en el ámbito del derecho y finanzas de la empresa, un paquete formativo especializado de calidad.

Dirigido a:

- Profesionales del Derecho y de las Finanzas, que ejercen como asesores de empresas en general y que, como tales, pueden llegar a tener que afrontar y asesorar ocasionalmente en situaciones de crisis.

- Asesores jurídicos y/o financieros, especializados en operaciones corporativas de fusiones y adquisiciones (M&A).

- Directivos de empresas que, sin perjuicio del correspondiente asesoramiento externo, han de enfrentarse y gestionar procesos de crisis y reestructuración por diferentes motivos.

- Gestores de entidades de capital riesgo cuyas estrategias de inversión tengan como orientación preferente las llamadas “situaciones especiales”.

Programa académico

MODULO 1
LA SOLVENCIA Y FRACASO EMPRESARIAL. ASPECTOS GENERALES. – (ALFONSO ROJO/UNIV. ALMERIA Y JULIO DIÉGUEZ/UNIV. MALAGA)

1. La solvencia empresarial.

1.1. Concepto y clases.
1.2. Evaluación de la solvencia efectiva
1.3. Evaluación de la solvencia técnica a C/P
1.4. Evaluación de la solvencia técnica a L/P
1.5. Metodología de evaluación de la solvencia técnica empresarial

2. El fracaso empresarial.

2.1. Concepto de fracaso empresarial e insolvencia
2.2. Escenarios de probabilidad de riesgo de fracaso
2.3. Detectar el fracaso empresarial: Los sistemas de alerta temprana. Cómo y cuándo usarlos.
2.4. Soluciones posibles y sistemas de gestión de la situación: reestructuración, reflotamiento y liquidación
2.5. Los intereses en presencia en escenarios de crisis empresarial: empleados, financiadores, clientes, proveedores, entidades públicas, socios y administradores.

3. La insolvencia en la regulación concursal europea y española: actual e inminente

3.1. Plan de reestructuración preventiva
3.2. Procedimiento de segunda oportunidad
3.3. Procedimiento de las microempresas

4. Referencias bibliográficas.

MODULO 2
LAS REESTRUCTURACIONES EMPRESARIALES O CORPORATIVAS. ASPECTOS GENERALES. - (JAVIER IBÁÑEZ, FRANCISCO ALBA, PALOMA DOMINGO / EQUIPO KROLL)

1. Concepto, escenarios y modalidades de reestructuración empresarial.

1.1. Reestructuración operativa: re orientación de la actividad, desinversión de ramas de actividad.
1.2. Reestructuración societaria: modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles, adquisición y venta de empresas.
1.3. Reestructuración financiera: recapitalización y refinanciación.

2. La reestructuración de empresas en crisis:

2.1. El Planes de viabilidad y de reestructuración: aspectos generales
2.2. Marcos de reestructuración preventiva en la legislación concursal

3. El "preconcurso de acreedores y el "concurso de acreedores" como vías de reestructuración: aspectos generales.

4. La reestructuración privada de empresas en crisis: los acuerdos extrajudiciales de pagos y la mediación en asuntos civiles y mercantiles (Ley 5/2012, de 6 de julio).

5. La liquidación voluntaria de la empresa

MODULO 3:
LA VALORACIÓN DE EMPRESAS EN CRISIS. (ALFONSO ROJO UNIV. ALMERIA)

1. Importancia y especialidades de la valoración en escenarios concursales:

1.1. Valor de reestructuración vs. valor de liquidación.

Programa académico

1.2. La valoración de unidades productivas.

1.3. La figura y el régimen del experto valorador independiente (nombramiento, retribución y funciones)

2. Métodos de valoración y empresas en crisis (distressed companies)

2.1. Implicaciones del financial distress en la empresa a valorar

2.1.1. Diferentes niveles de FD en la empresa

2.1.2. Factores en la empresa a analizar por el experto valorador

2.1.3. El proceso a seguir por el experto valorador,2.2. Valoración por descuento de flujos de efectivo en empresas en FD.

2.2.1. Estimación de los FLTE en empresas en FD.

2.2.2. Estimación del coste de capital (k0) en empresas en FD.

2.2.3. Estimación del valor residual (VEn) en empresas en FD.

2.3. Aplicación del VCC en empresas en FD.

2.3.1. Activos intangibles en el VCC

2.3.2. Aplicación del VCC en caso de liquidación.

3. La valoración por las entidades de capital riesgo

4. Referencias bibliográficas

MODULO 4
INSOLVENCIA Y REESTRUCTURACIÓN EN LA UNION EUROPEA Y EN ESPAÑA. (JOSÉ MARÍA DUTILH / ACTHOS ABOGADOS)

1. Reglamento UE 2015/848 del Parlamento Europeo y del Consejo de 20 de mayo de 2015 sobre procedimientos internacionales (U.E.) de insolvencia

1.0. Explicación general

1.1. Ámbito de aplicación

1.2. La protección de terceros

1.3. Aspectos relevantes del procedimiento de insolvencia

1.4. Concursos de grupos de sociedades

2. Reforma del sistema español de preinsolvencia e insolvencia

2.0. Información general: preconcurso y concurso

2.1. Introducción

2.2. Principales novedades

2.3. Criterios seguidos en la transposición

2.4. Reforma de los instrumentos preconcursales

2.5. La exoneración del pasivo insatisfecho

2.6. Régimen especial para microempresas

2.7. Concurso de acreedores

3. Examen particular de la venta de Unidades Productivas: Reestructuración preconcursal y "Pre-Pack" (con o sin monitor)

3.1. Concepto de "unidad productiva"

3.2. Marco normativo europeo

3.3. Ley 22/2003, Concursal. Tesis maximalista. Subrogación en trabajadores de la unidad productiva, pero responsabilidad por todas las deudas de la empresa

3.4. Ley 22/2003, Concursal. Introducción de delimitaciones de la responsabilidad

3.5. Real Decreto Legislativo 1/2020, Texto Refundido de la Ley Concursal. Se mantiene la sucesión de empresa, se otorga la competencia exclusiva al Juez del concurso para determinar objetivamente el perímetro de la unidad productiva y limitar a este perímetro, la responsabilidad del adquirente.

3.6. Actual TRLC tras la reforma de la Ley 16/2022. Perímetro "subjetivo" de unidad productiva "ya reestructurada y viable"

3.7. Conclusiones

Programa académico

4. Problemáticas y tratamiento de los créditos contingentes y de los créditos garantizados por el ICO o por otros avalistas o aseguradoras en el marco de una reestructuración **(SEBASTIÁN SÁENZ DE SANTA MARÍA y ALMUDENA DE MEDINA / URIA MENÉNDEZ)**

4.1. Tratamiento de los créditos contingentes en el marco de los planes de reestructuración

4.2. Tratamiento de los créditos garantizados por el ICO en el marco de los planes de reestructuración

4.3. Problemática de los créditos garantizados por seguros de créditos o avales distintos de los concedidos por el ICO

MODULO 5
OPORTUNIDADES PARA EL CAPITAL RIESGO EN ENTORNOS DE REESTRUCTURACION EMPRESARIAL.

1. El Capital Riesgo y las llamadas "situaciones especiales": (RODRIGO RECONDO / INCARI

1.1. La crisis de 2007 y el despegue del turnaround capital

1.2. Breve referencia a los nuevos perfiles de inversión: empresas en crisis (distressed companies), deuda de baja calidad (NPLs), activos inmobiliarios (REOs).

2. Capital Riesgo y empresas en crisis: aspectos generales (JOSÉ LUIS MARTIN/Grupo BGO)

2.1. Pros y contras de la participación del Capital Riesgo en entornos de crisis y reestructuración empresarial.

2.2. Entornos y escenarios posibles: A) Privados o extrajudiciales, preconcursales y concursales B) Reestructuración, recapitalización, refinanciación.

2.3. Estrategias de inversión: adquisición de acciones, de deuda, de activos y ramas de actividad, operaciones con directivos.

3. Capital Riesgo y adquisición de empresas o unidades productivas en entornos preconcursales y concursales: aspectos mercantiles, concursales, fiscales y laborales (JOSÉ MARÍA ROJÍ / CMS ALBIÑANA SUÁREZ DE LEZO).

3.1. Introducción

3.2. La Ley Concursal y la preservación de la empresa

3.3. La oportunidad de mercado de las compras de empresas en concurso

3.4. Estructura del régimen de venta de empresas en concurso en el TRLC

3.5. Cuestiones prácticas a regular en la compra de unidades productivas en concurso

3.6. Cuestiones sustantivas del régimen jurídico de adjudicación de unidades productivas en sede concursal

3.7. La compra de Unidades Productivas desde la perspectiva laboral

4. Capital Riesgo y compraventa de préstamos y carteras de préstamos litigiosos (B2C, NPL) (GONZALO CARUANA / AUDIENCIA PROVINCIAL DE VALENCIA)

4.1. Introducción.

4.2. El préstamo como objeto de compraventa.

4.3. Principio de transmisibilidad del crédito.

4.4. Venta de carteras de préstamos.

4.5. Legitimación del cesionario para promover juicios civiles.

4.6. Legitimación del cesionario para su ceder en proceso pendientes.

4.7. Posición del deudor ante la venta del crédito.

4.8. Retracto del crédito litigioso

Programa académico

5. Capital Riesgo y mercado inmobiliario en entornos de crisis (REOs). Los Fondos de Activos Bancarios (FAB) (ROBERTO KNOP).

5.1. Antecedentes: los casos portugués, irlandés y español.

5.2. Los Fondos de Activos Bancarios (FAB): SAREB y los FAB. Los FAB a nivel internacional. Tipología, inversores, funcionamiento, impacto en la economía y sector bancario, aspectos contables y fiscales.

6. Casos prácticos de Entidades de Capital Riesgo (Equipo KROLL)

MODULO 6
FONDOS CERRADOS DE DEUDA PRIVADA Y REESTRUCTURACIÓN.

1. Los Fondos de deuda privada (RODRIGO RECONDO / INCARI).

1.1. Encuadramiento, caracterización e individualización de la deuda privada.

1.2. Estrategias generales de inversión: financiación directa (direct lending), indirecta (FoF) y estructurada (LBO)

2. La regulación de las Entidades de Inversión Colectiva Privada de Prestamos (EICCP): (RODRIGO RECONDO / INCARI)

2.1. Modalidades y formas posibles de los vehículos de deuda: IIC, IICIL, EFC, FCRE, FILPE, ECR, EICC.

2.2. La regulación de las EICCP de Préstamos

3. Financiación directa por los fondos de deuda privada (direct lending). (BORJA CUÉLLAR/ TRESMARES)

3.1. Introducción a la deuda privada: origen, fondos de deuda privada y principales ventajas frente a otras alternativas

3.2. Principales usos de la deuda privada

3.3. Proceso de análisis y de gestión de crédito por parte de un fondo de deuda privada

3.4. Principales cláusulas del contrato de financiación de deuda privada

3.5. Principales productos de deuda privada

3.6. El mercado español de deuda privada

4. Estrategias en "situaciones especiales": La utilización de deuda privada en empresas en crisis y en reestructuración. (PABLO SIMON/BDO).

4.1. ¿Qué se entiende por una empresa en crisis?

4.2. Clasificación de los instrumentos de deuda y su seniority

4.3. Industria del capital riesgo

4.4. Capitalización de créditos (debt equity swap)

4.5. Anexo: Ejemplo ilustrativo de capitalización de créditos (debt equity swap).

5. Casos prácticos de entidades de deuda privada (Equipo KROLL).

MÓDULO 7
ASPECTOS BANCARIOS DE LAS REESTRUCTURACIONES (FERNANDO MOROY / GDSFIN)

1. Las entidades de crédito ante las reestructuraciones. Aspectos generales

1.1. La deuda financiera bancaria y su reestructuración

1.2. Problemática contable y provisiones por morosidad

1.3. Gestión de la tesorería y la relación con la entidad durante la reestructuración

2. Presentación de la propuesta de refinanciación

Programa académico

2.1. Análisis de la deuda
2.2. Estrategia de la compañía: alternativas a considerar
2.3. La primera reunión
2.4. Presentación de la propuesta

3. Proceso de negociación con las entidades financieras.

3.1. Aspectos previos a tener en cuenta
3.2. Stand still y confidencialidad
3.3. Alternativas en la negociación de la propuesta

4. Propuesta de refinanciación definitiva – TermSheet.

5. Contrato de refinanciación.

MÓDULO 8
TRATAMIENTO FISCAL DE LOS ACUERDOS DE REESTRUCTURACIÓN Y DE REFINANCIACIÓN DE DEUDA. (PEDRO MARTÍN MOLINA).

1. Los puntos clave de la fiscalidad de las operaciones de reestructuración empresarial.

1.1. En el ámbito del impuesto sobre sociedades.
1.2. En el impuesto sobre transmisiones patrimoniales y actos jurídicos documentados.

2. Las modificaciones estructurales: transformación, fusiones , escisiones

2.1. La relación con el concurso de acreedores
2.2. En relación con las transformaciones, fusiones y escisiones societarias
2.3. Los aspectos fiscales de la transformación de sociedades
2.4. Los aspectos fiscales de la fusión
2.5. Los aspectos fiscales de las escisiones

3. Los aspectos fiscales del canje de valores.

3.1. Las rentas derivadas del canje de valores
3.2. La valoración de las participaciones recibidas por los socios
3.3. La valoración de las participaciones recibidas por la entidad adquirente
3.4. La aplicación del régimen fiscal especial

4. La adquisición de empresas.

4.1. La tributación para el transmitente
4.2. El coste fiscal de la adquisición de empresas

5. El mantenimiento de incentivos fiscales en las operaciones de reestructuración.

6. La fiscalidad de las medidas para concursales derivadas de operaciones de reestructuración.

6.1. El real decreto ley 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial en respuesta a la pande mia de la covid-19
6.2. El real decreto legislativo 1/2020, de 5 de mayo, por el que se aprueba el texto re fundido de la ley concursal

7. Los aspectos fiscales más relevantes en el concurso de acreedores

7.1. La fiscalidad de la transmisión de bienes y derechos en el concurso de persona física (IRPF)
7.2. Los efectos de los créditos no cobrados en concurso de tercero (persona física o jurídica) por un acreedor persona física
7.3. La exención de rentas obtenidas por el deudor en procedimientos concursales
7.4. La vivienda habitual, dación en pago o ejcución forzosa:
7.5. La imputación temporal de ingresos derivados de quitas y esperas

Programa académico

7.6. La deducción de los gastos financieros netos

7.7. La compensación de las bases imponibles negativas

7.8. El impuesto de transmisiones patrimoniales y actos jurídicos documentados

7.9. La minoración de la base imponible del impuesto sobre el valor añadido

7.10. Los aumentos de capital por compensación de créditos

MÓDULO 9
TRATAMIENTO CONTABLE DE LOS ACUERDOS DE REESTRUCTURACIÓN Y DE REFINANCIACIÓN. (PEDRO MARTÍN MOLINA)

1. El tratamiento contable de empresa en funcionamiento y riesgos de continuidad.

1.1 La falta de aplicación del "principio de empresa en funcionamiento" y las particularidades valorativas de la empresa en "liquidación"

1.2. Los deberes de formulación, aprobación, auditoría y depósito de cuentas de empresas en "liquidación"

1.3. Las cuentas anuales durante la fase de liquidación concursal

2. Los aspectos contables de la fusión

2.1. La contabilización de la fusión

2.2. Las obligaciones contables de la adquirente

3. Los aspectos contables de la escisión.

3.1. La contabilización de la escisión

3.2. Las normas de registro y valoración del PGC

3.3 El criterio contable para la escisión

4. Los aspectos contables del convenio de acreedores.

4.1. La contabilidad en el convenio de acreedores.

4.2.- Las cuentas anuales del deudor en la fase de convenio.

5. El tratamiento de reestructuración de las deudas.

5.1. La baja de balance de pasivos financieros según las NIIF.

5.2.- La baja de pasivos financieros en el PGC.

6. La contabilidad de coberturas

7. La contabilidad de los préstamos a tipo variable.

8. Las operaciones de conversión de deuda en capital.

8.1 El tratamiento contable del aumento de capital social por compensación de créditos.

8.2. Consultas y resoluciones del ICAC.

9. Los aspectos contables de la adquisición y la transmisión de la unidad de negocio.

9.1. El fondo de comercio.

MÓDULO 10
ASPECTOS LABORALES DE LAS REESTRUCTURACIONES. (ENRIQUE CECA / CECA MAGAN ABOGADOS).

1. Introducción: la incidencia de las relaciones laborales en los procesos de restructuración.

1.1. Los efectos laborales de las reestructuraciones empresariales.

1.2. Reforma de la Ley Concursal.

2. Medidas de flexibilidad interna.

2.1. Movilidad funcional. Clasificación profesional.

2.2. Modificación sustancial de las condiciones de trabajo.

2.3. Movilidad geográfica

2.4. Descuelgue de convenio colectivo

Programa académico

2.5. Expedientes de regulación temporal de empleo

2.6. Especialidades de la Ley Concursal

3. Garantías por cambio de empresario.

3.1. Contrata de obras o servicios.

3.2. Cesión ilegal de mano de obra. Referencia a las ETTs.

3.3. Sucesión de empresa.

4. Medidas de flexibilidad externa:

4.1. Despido objetivo

4.2. Despidos Colectivos

4.3. Las extinciones en fase concursal

4.4. Despidos disciplinarios

4.5. Otras formas de extinguir la relación laboral

Profesorado

ALBA, Francisco
KROLL Advisory
Senior Director / Restructuring

CARUANA FONT DE MORA, Gonzalo
Magistrado
Audiencia Provincial Valencia

CECA, Enrique
Socio / Área Laboral
Ceca Magan Abogados

CUELLAR, Borja
Socio / Área Direct Lending
Tresmares Capital

DIEGUEZ, Julio
Catedrático de Economía Financiera y Contabilidad.
Universidad de Málaga

DOMINGO, Paloma
KROLL Advisory
Senior Associate

DUTILH, José María
Socio
Acthos Abogados

IBAÑEZ, Javier
KROLL Advisory
Managing Director / Líder de Restructuring en Iberia

KNOP, Roberto
Socio
Global Fires Advisors

Profesorado

MARTÍN, José Luis
Socio Director Grupo BGO
Profesor Titular Hacienda Pública , UNED

MARTÍN MOLINA, Pedro B.
Presidente de Martin Molina, Abogados y Economistas

MEDINA LACALLE, Almudena de
Asociada Principal
Socio / Financiero
URÍA MENENDEZ

MOROY, Fernando
Profesor de Finanzas, Universidad Carlos III
CEO GDSFIN (Gestión Digital y Sostenible de Finanzas)

RECONDO, Rodrigo
Presidente
Instituto de Capital Riesgo (INCARI)

ROJÍ, José María
Socio / Corporate - M&A
CMS Albiñana & Suarez de Lezo

ROJO RAMÍREZ, Alfonso
Catedrático de Economía Financiera y Contabilidad.
Universidad de Almeria

SÁENZ de SANTA MARÍA, Sebastián
Socio / Financiero
URÍA MENÉNDEZ

SIMÓN, Pablo
Socio/ Financial Advisory Debt & Restructuring
BDO

SISTEMA DE EVALUACIÓN: Mediante una prueba escrita de elección múltiple, formado por 10 preguntas con respuestas posibles y solo una verdadera. La superación del Curso exige la aprobación de todos y cada uno de los módulos que lo componen, mediante la respuesta correcta de al menos 6 de las 10 preguntas de cada uno de los test que lo integran.

METODOLOGÍA: El curso es 100% online habiendo dispuesto para su seguimiento, aprovechamiento y superación de los siguientes materiales:

-Un texto base explicativo de la problemática asociada al correspondiente epígrafe.

-Un examen de elección múltiple

-Grabaciones online donde el profesor explicará y resaltará de forma resumida los elementos fundamentales de la lección escrita en el texto base.

El alumno tendrá acceso, mediante email, a los profesores del Curso, los cuales atenderán en un plazo razonable cualquier duda que se pueda plantear en relación con los contenidos del mismo.

CONDICIONES GENERALES: En el curso online de Tirant contarás con material audiovisual y escrito que te permitirán aprender la materia a tu ritmo y adaptándote a tus horarios. Además, contarás con acceso a foros de debate y resolución de dudas con tutores y profesores adquiridos a lo largo del curso

CONTACTAR

cursos@tirantformacion.com
+34 96 361 00 48. ext. 2 / +34 96 361 00 50 ext. 2

asesorformacionmex@tirant.com
+521 5514430931

asesorformacionch@tirant.com
+57 322 6827498

asesorformacioncol@tirant.com
+57 322 6827498

asesorformacionbr@tirant.com
+ 34 630126763

ventas@cr.tirant.com
+506 2280-1370 / 6040-7579

OTROS
asesorformacionlatam@tirant.com
+57 322 6827498

formacion.tirant.com