

# CURSO ONLINE INTEGRAL SOBRE STARTUPS

1ª Edición

Título propio:



Obtención de **diploma acreditativo** por  
Tirant formación e Instituto Capital Riesgo



[formacion.tirant.com](http://formacion.tirant.com)



**tirant  
formación**

# Presentación del curso:

Las empresas emergentes, popularmente más conocidas como “startups”, son un tema de permanente actualidad, fácilmente constatable a través de la mera observación del mercado, donde abundan, bajo diferentes denominaciones, las jornadas orientadas a facilitar el encuentro entre emprendedores e inversores en vista de la presentación de proyectos, y de la captación de recursos financieros que ayuden a su desarrollo.

Desde una perspectiva más académica, tampoco faltan los foros y seminarios donde se aborda y discute, entre otras cuestiones, su régimen jurídico (sustancialmente encarnado en la todavía reciente Ley 28/2022 de fomento del ecosistema de empresas emergentes), las principales cláusulas y pactos contenidos en los contratos de inversión y acuerdos entre accionistas, los medios y estímulos dirigidos al fomento del emprendimiento innovador y su financiación, y la siempre espinosa cuestión de su valoración.

El presente Curso aborda, desde una perspectiva integral, todas estas cuestiones de suerte que el alumno está llamado a adquirir un conocimiento global de los principales problemas a los que se enfrentan las startups en su proceso de desarrollo, y ello, de la mano de profesionales expertos, que han volcado y recapitulado en los materiales del curso, su conocimiento y experiencia en la materia.

- El Curso tiene un ámbito integral y su perímetro incluye tanto los aspectos financieros, como los jurídicos y contractuales que condicionan el nacimiento y expansión de las empresas emergentes.
- Enfoque de mercado, alejado de polémicas doctrinales, y dando prioridad al análisis de los problemas a los que se enfrentan en la práctica las empresas emergentes.
- Actualizado y adaptado a las últimas reformas legales.

**Fecha de inicio:**

22 / 9 / 25

**Modalidad:**

Atemporal

**Duración:**

3 meses.

**Horas lectivas:**

60 horas.

**DIRECCIÓN:****Rodrigo Recondo Porrúa**

Presidente del Instituto de Capital Riesgo.

[INSCRIBIRME](#)

# ¿Por qué **estudiar** este **curso**?

La mejor **formación jurídica** especializada

El Curso ha sido diseñado y preparado tras un cuidadoso análisis de la oferta académica y docente disponible en el mercado, lo que unido a la experiencia del claustro de profesores en cuanto a los problemas y necesidades a los que se enfrentan las startups en la práctica, ha permitido confeccionar un programa que constituye la principal, si no la única referencia que, con un enfoque integral y de mercado, aglutina en un solo curso los temas que interesan y dan respuesta práctica a los emprendedores y empresarios impulsores de una iniciativa empresarial innovadora.

**El contenido  
más  
actualizado**

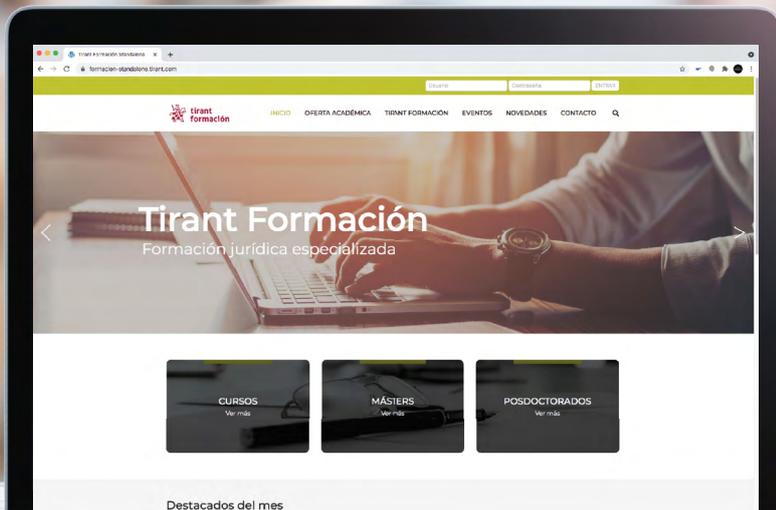
**Conocimiento  
práctico**

**Los mejores  
docentes**

**Prestigio  
jurídico**

**Herramientas  
de IA  
generativa**

Infórmese acerca de los **métodos de pago fácil**



# Estudia con IA generativa

La implementación de IA en el Campus Virtual de Tirant Formación está diseñada **para transformar la manera en que los estudiantes interactúan con el contenido académico**. Las nuevas funcionalidades incluyen:

## ✓ Resumir:

La IA permite generar resúmenes automáticos de los textos, facilitando una comprensión rápida y eficiente del material.

## ✓ Esquematar:

Los estudiantes pueden obtener esquemas claros y organizados de los documentos, lo que simplifica la estructuración de la información.

## ✓ Crear mapas conceptuales:

Con esta función, la IA ayuda a visualizar las conexiones entre los conceptos clave, mejorando la retención y comprensión de la materia.

## ✓ Historia mnemotécnica:

La IA genera historias mnemotécnicas personalizadas, ayudando a los estudiantes a recordar información de manera más efectiva.

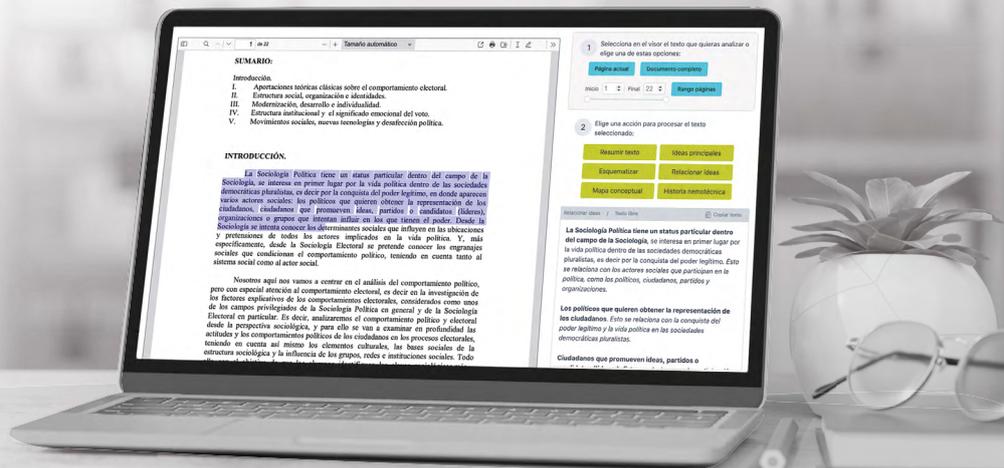
## ✓ Ideas principales:

Los usuarios pueden identificar rápidamente las ideas principales de cada documento, optimizando su tiempo de estudio.

## ✓ Relación de ideas:

Esta funcionalidad permite entender cómo se interrelacionan diferentes ideas dentro del texto, proporcionando una visión más profunda y cohesionada del contenido.

*Tirant Formación es la primera plataforma de formación que incorpora IA generativa en su campus.*



# Objetivos

- Dotar a los emprendedores de la formación esencial necesaria para conocer las posibles fuentes de financiación de su proyecto, así como los elementos en juego en la negociación de las rondas de financiación necesarias para escalar su proyecto empresarial.
- Actualizar los conocimientos de los profesionales especializados en estas materias, que asesoran a los emprendedores, promotores de este tipo singular de iniciativas empresariales, a lo largo de sus diferentes etapas de desarrollo.
- Asistir e impulsar la progresión y el desarrollo profesional de los equipos más jóvenes de titulados, incorporados a firmas dedicadas al asesoramiento en operaciones asociadas a la expansión de las empresas emergentes.
- Ofrecer a los docentes y al alumnado postgraduado, en el ámbito del derecho y finanzas de la empresa, un paquete formativo especializado de calidad.



## Dirigido a:

- Los emprendedores, fundadores de startups o empresas emergentes en fase de escalabilidad, que precisen abrir su capital para captar nuevos recursos financieros mediante sucesivas rondas de financiación.
- Los asesores y consultores de empresas, especialmente a aquellos que, de forma habitual u ocasional, deban de asesorar en operaciones de financiación e inversión a las empresas emergentes.
- Los gestores de fondos de inversión, públicos o privados, orientados a la financiación, mediante aportación de capital o de deuda, a las empresas emergentes, como en particular, el capital riesgo y de deuda privada.
- Los docentes, en el ámbito del derecho y de las finanzas, así como a los alumnos que hayan finalizado sus estudios de grado o de postgrado, y desean orientar su actividad profesional hacia el mercado de las fuentes de financiación alternativa.



# Contenido:

## ■ MÓDULO 1.

### LAS STARTUPS Y SU REGIMEN JURIDICO

**Prof. Responsable:** Rodrigo Recondo

#### 1.1. Emprendimiento y startups.

1.1.1. Caracterización y acreditación.

1.1.2. Regulación y marco jurídico.

#### 1.2. Medidas de impulso y apoyo al ecosistema emprendedor:

1.2.1. Aspectos fiscales.

1.2.2. Aspectos laborales y de la seguridad social.

1.2.3. Aspectos mercantiles (Emprendedor de Responsabilidad Limitada, constitución S.L. y estatutos tipo, autocartera y disolución por pérdidas) contables, registrales y concursales.

1.2.4. Aspectos administrativos (compras públicas, entornos regulados de pruebas (sandbox), Foro Nacional de Empresas Emergentes, Puntos de Atención al Emprendedor (PAE), Oficina Nacional de Emprendimiento, atracción del talento y de la inversión).

1.2.5. Aspectos educativos (startups de estudiantes, OTRIs/OTCs).

2.2.2. Financiación de desarrollo temprano (Early Stage).

**A)** Capital Riesgo (Venture Capital): Seed Capital, Corporate Venture Capital, Venture Capital/Series A, University Venture Capital, Business Angels.

**B)** Financiación colectiva o participativa (crowdfunding y crowdlending).

**C)** Los instrumentos convertibles

**D)** Financiación pública.

2.2.3. Financiación del crecimiento (Growth Stage)

**A)** Capital Riesgo / Series B, C) (Growth Capital).

**B)** Mercados de Capitales alternativos/ SMNs.

**C)** Deuda Privada (Venture Debt).

2.3. La colaboración Público-Privada como palanca para la financiación de las startups.

2.3.1. Concepto y clases.

2.3.2. El mercado español de la colaboración público-privada.

2.3.3. La financiación pública y su compatibilidad con las ayudas de Estado en la UE (Comunicaciones y Directrices de la Comisión, Reglamento UE 2023/1315, de exención por categorías, y Reglamento UE 2023/2831, relativo a las ayudas de minimis).

## ■ MÓDULO 2.

### LA FINANCIACION DE LAS STARTUPS

**Prof. Responsable:** Rodrigo Recondo

2.1. El desafío de financiero de las empresas emergentes.

2.2. El proceso y las modalidades de financiación de las startups.

2.2.1. Financiación fase emergente (Pre-Seed Capital): Fundadores (Bootstrapping), Family, Friends & Fools, Incubadoras/Viveros / Lanzaderas y Aceleradoras.

## ■ MÓDULO 3.

### LA INVERSIÓN EN STARTUPS

**Prof. Responsable:** Ivan Moll

3.1. Rondas de financiación: documentación legal y contractual

3.2. Term sheet / LOI / MoU.

3.2.1. Concepto y contenido.

3.2.2. Adhesión de otros inversores.

# Contenido:

## 3.3. Pacto de socios. Contenido.

**3.3.1.** Clases de participaciones sociales / acciones.

**3.3.2.** Derecho de adquisición preferente

**3.3.3.** Derecho de asunción / suscripción preferente.

**3.3.4.** Composición y funcionamiento del órgano de administración.

**3.3.5.** La Junta general.

**3.3.6.** Derecho de arrastre (drag along).

**3.3.7.** Derecho de acompañamiento (tag along).

**3.3.8.** Dividendos preferentes.

**3.3.9.** Antidilución.

**3.3.10.** Liquidación preferente.

**3.3.11.** Carve-out en favor de los fundadores.

**3.3.12.** Obligaciones y compromisos de los fundadores y personal clave.

**3.3.13.** Clausulas de salida de los inversores.

**3.3.14.** Derechos reforzados de información.

**3.3.15.** Ley aplicable y jurisdicción del pacto de socios.

**3.3.16.** Modificación del pacto de socios.

**3.3.17.** Pacto de socios y estatutos sociales.

## 3.4. Planes de incentivos.

**3.4.1.** Opciones sobre participaciones/ acciones (stock options) y acciones/ participaciones fantasma (phantom shares).

## 3.5. Acuerdos de inversión.

**3.5.1.** El objeto y las condiciones de la inversión.

**3.5.2.** Obligaciones post-closing.

**3.5.3.** Manifestaciones y garantías.

**3.5.4.** Régimen indemnizatorio.

## ■ MÓDULO 4.

### LA VALORACION DE LAS STARTUPS

**Prof. Responsable:** Alfonso Rojo

**4.1.** Introducción.

**4.2.** Las empresas startups y sus características.

**4.3.** Consideraciones generales para la valoración de startups.

**4.4.** IEI MDFT y la valoración de las startups.

**4.4.1.** La estimación de los FLTE en las startups.

**4.4.2.** Estimación del coste de capital.

**4.4.3.** El valor residual en las startups.

**4.5.** Expectativas de los inversores financiadores.

**4.5.1.** Métodos cuantitativos.

**A)** Método Venture Capital (VCM).

**B)** Método First Chicago (FCM).

**C)** Método de opciones Reales o Real Option Model (ROM).

**4.5.2.** Métodos cualitativos.

**A)** Método de valoración de Berkus (BVM).

**B)** Método de valoración por puntos o Payne Scorecard Method (PSM).

**C)** Método de suma de factores de riesgo (RFSM).

# Profesorado



## Rodrigo Recondo Porrúa

Estudió Derecho y Economía en la Universidad de Deusto y en el Centre Universitaire d'Études des Communautés Européennes de la Universidad de la Paris. Es Doctor en Derecho.

Inició su carrera profesional en la empresa privada donde desempeñó tareas directivas en el ámbito económico-financiero en diversas empresas de ingeniería y transformación del sector del acero, para incorporarse posteriormente al sector público vasco como Director General de la Sociedad de Fusiones, Adquisiciones y Desarrollo de Empresas (SOFAD). Con posterioridad ha sido Director de Inversiones del Fondo de Capital Riesgo ADVENT España, Socio fundador y Consejero Delegado de M&A Capital Partners, y Socio Director del área de finanzas corporativas de la firma de servicios profesionales AUREN. A lo largo de este ciclo, ha acumulado una amplia experiencia en Corporate Finance, Fusiones y Adquisiciones e Inversiones en Capital Riesgo.

En el ámbito académico, ha sido Profesor Titular de la Universidad del País Vasco y fundador y Director de la Revista Española de Capital Riesgo. En la actualidad es Presidente y socio fundador, del Instituto de Capital Riesgo (INCARI), miembro del Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF), de la Comisión de Valoración de Empresas de la Asociación Española de Contabilidad y Administración de Empresas (AECA) y de los Comités de Redacción de la Revista Española de Capital Riesgo y del Anuario de Capital Riesgo. Es autor de diversas monografías y artículos académicos, conferenciante y ponente en jornadas o simposios relacionados con el capital riesgo y las finanzas corporativas.



## Ivan Moll Florit

Abogado con más de 20 años de experiencia en Derecho Mercantil, especializado en venture capital, private equity y M&A, así como en capital riesgo y mercado de valores. Es secretario de numerosos consejos de administración de compañías españolas, muchas de ellas empresas emergentes en diferentes fases de crecimiento. Ha participado en algunas de las operaciones más relevantes del sector emprendedor en España, ya sea asesorando a los emprendedores o a los inversores, entre los que se incluyen conocidos fondos internacionales.

Desde 2015 es socio de equity de ACROSS LEGAL donde lidera equipos multidisciplinares en los proyectos en los que participa, mediante el enfoque estratégico y orientado a la identificación y gestión de riesgos legales en entornos exigentes. Anteriormente, desarrolló gran parte de su carrera profesional en las oficinas de Barcelona de GARRIGUES. Ha sido reconocido por directorios legales de prestigio como CHAMBERS & PARTNERS o BEST LAWYERS.

Iván Moll es licenciado en Derecho por la Universitat Pompeu Fabra de Barcelona y en Ciencias Políticas y de la Administración por la Universitat Autònoma de Barcelona. Es abogado ejerciente colegiado del Ilustre Colegio de la Abogacía de Barcelona y miembro de su Sección de Derecho Mercantil.

# Profesorado



## **Alfonso A. Rojo Ramírez**

Es Catedrático de Economía Financiera y Contabilidad en la Universidad de Almería, donde fue Director del Departamento de Dirección y Gestión de Empresas durante 12 años, dirigió la Cátedra de Empresa Familiar desde 2009 hasta 2021 y ha ejercido diversas actividades de gestión e investigación.

Alfonso tiene también una amplia experiencia docente desde su incorporación a la Universidad Autónoma de Madrid en 1981 y posteriormente a la Universidad de Almería. Además, colabora con diversas universidades en Europa y América impartiendo cursos y seminarios de diversa índole, fundamentalmente en relación con el análisis y valoración de la empresa.

Su investigación está centrada en el ámbito de la contabilidad, el análisis financiero y la valoración de empresas, con especial énfasis en las empresas familiares desde el año 2009. En su haber tiene 27 libros y 11 capítulos de libros, 125 publicaciones en revistas y más de 110 contribuciones a congresos, así como otras publicaciones y entrevistas en medios de comunicación, tanto a nivel nacional como internacional. Ha dirigido más de 35 tesis y trabajos fin de master y de grado. Recientemente recibió el premio al mejor revisor en el IFERA2015 así como el Best Contribution to Practice Award en el IFERA2017 y el Premio a la Excelencia Investigadora por la Universidad de Almería.

En el ámbito profesional es auditor en excedencia, analista y valorador experto acreditado de empresas. Su actividad va más allá del asesoramiento e incluye la formación profesional, la impartición de seminarios y conferencias especializadas con especial énfasis en la valoración de empresas. Es miembro desde su constitución de la Comisión de Valoración y Financiación de AECA y miembro fundador de la Sociedad Española de Investigadores en Empresa Familiar (SAFER).

Alfonso puede ser contactado [arojo@ual.es](mailto:arojo@ual.es)

## SISTEMA DE EVALUACIÓN Y METODOLOGÍA:

La enseñanza se impartirá 100% online, a través de la lectura y estudio por parte del alumno de los materiales docentes de los distintos temas que componen el programa y, complementariamente, de la visualización de las breves exposiciones que, a modo de resumen, han filmado los profesores de sus respectivas materias, todo lo cual se haya disponible en la plataforma docente de Tirant lo Blanch y resulta accesible mediante la utilización de claves personales.

El alumno tendrá la posibilidad de tomar contacto con todos los profesores, a través de correo electrónico o, previa cita concertada, por teléfono o videoconferencia.

La evaluación de los conocimientos se llevará a cabo mediante una prueba escrita tipo test para cada módulo del programa. La superación del Curso y expedición del correspondiente diploma acreditativo exige la aprobación de todos y cada uno de los módulos que lo componen.

**CONDICIONES GENERALES:** En el curso online de Tirant contarás con material audiovisual y escrito que te permitirán aprender la materia a tu ritmo y adaptándote a tus horarios. Además, contarás con acceso a foros de debate y resolución de dudas con tutores y profesores adquiridos a lo largo del curso.

## CONTACTAR



[cursos@tirantformacion.com](mailto:cursos@tirantformacion.com)



+34 96 361 00 48. ext. 2 / +34 96 361 00 50 ext. 2



[asesorformacionmex@tirant.com](mailto:asesorformacionmex@tirant.com)



+521 5514430931



[asesorformacionch@tirant.com](mailto:asesorformacionch@tirant.com)



+57 322 6827498



[asesorformacioncol@tirant.com](mailto:asesorformacioncol@tirant.com)



+57 322 6827498



[asesorformacionbr@tirant.com](mailto:asesorformacionbr@tirant.com)



+ 34 630126763



[ventas@cr.tirant.com](mailto:ventas@cr.tirant.com)



+506 2280-1370 / 6040-7579



OTROS



[asesorformacionlatam@tirant.com](mailto:asesorformacionlatam@tirant.com)



+57 322 6827498



[formacion.tirant.com](http://formacion.tirant.com)