

# DIPLOMADO INSOLVENCIA EMPRESARIAL 2022

## 2ª Edición

Título propio:



Obtención de **diploma acreditativo** por  
Universidad EAFIT, Centro de estudios de  
Derecho Procesal y Tirant Formación  
Avalado por la Superintendencia de Sociedades

[formacion.tirant.com](http://formacion.tirant.com)



**tirant  
formación**

# Sobre el diplomado

El diplomado de aprendizaje online, abarca las particularidades de los procesos de insolvencia empresarial de conformidad con la Ley 1116 de 2006 y sus normas reglamentarias contenidas en el DUR 1074 de 2015, así como las reglas excepcionales previstas en los decretos legislativos 560 y 772 de 2020 y su desarrollo reglamentario. El diplomado también abordará el régimen de intervención por captación ilegal de recursos del público, en atención a sus particulares reglas de procedimiento judicial, con miras a que los estudiantes obtengan todas las herramientas de conocimiento necesario para acceder, de ser el caso, a la condición de auxiliares de la justicia en materia de insolvencia empresarial y régimen de intervención.

- Diplomado avalado por la Superintendencia de Sociedades que cumple los requisitos para integrar la lista de auxiliares de la Justicia.
- Certificado por el Centro de Estudios de Derecho Procesal (CEDEP) y la Universidad EAFIT.
- Clases online con profesionales de mayor prestigio en la materia.

**Fecha inicio:** 01 / 08 / 2022

**Duración:** 4 meses

**Horas lectivas:** 110 horas



Dirección:

**Nicolás Polanía Tello**

Abogado y profesor.  
Socio director del Área de Reestructuración e Insolvencia de DLA Piper Martínez Beltrán.

[INSCRIBIRME](#)



# ¿Por qué **estudiar** este diplomado **con Tirant**?

La mejor **formación jurídica** especializada

El Diplomado, avalado por la Superintendencia de Sociedades, pretende estudiar con profundidad la importancia y los efectos positivos que las figuras de reorganización empresarial y liquidación judicial producen para los diferentes sectores de la economía nacional, dando una aplicación práctica y actualizada de los mecanismos tradicionales y las nuevas herramientas desarrolladas por el Gobierno Nacional para dar un tratamiento adecuado y oportuno a las situaciones de crisis.

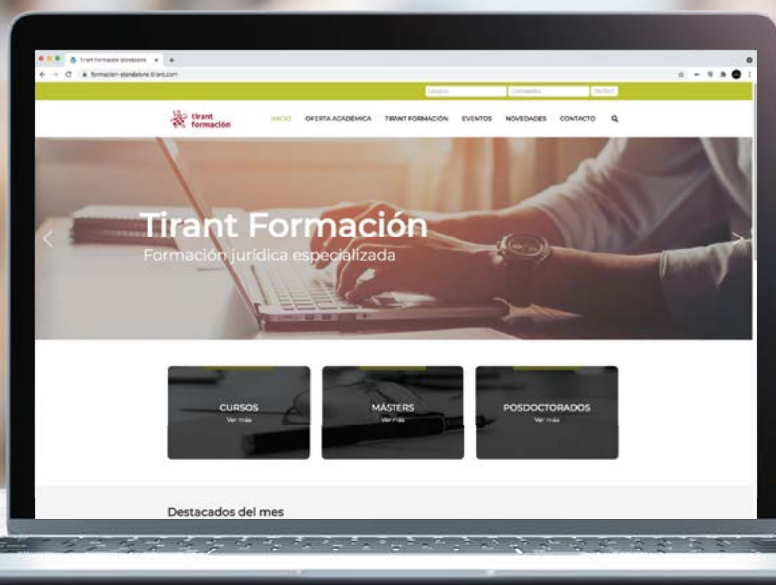
El contenido  
más  
actualizado

Conocimiento  
práctico

Los mejores  
docentes

Prestigio  
jurídico

Infórmese acerca de los **métodos de pago fácil**





# Objetivos

El objetivo principal del diplomado es que el estudiante conozca la importancia y los efectos positivos que las figuras de reorganización empresarial y liquidación judicial producen para los diferentes sectores de la economía nacional, dando una aplicación práctica y actualizada de los mecanismos tradicionales y las nuevas herramientas desarrolladas por el Gobierno Nacional para dar un tratamiento adecuado y oportuno a las situaciones de crisis. Al finalizar el diplomado, el estudiante estará en capacidad de evaluar situaciones de crisis empresarial y determinar la aplicación de las distintas herramientas concursales, según los lineamientos y procedimientos existentes para el aprovechamiento del régimen de insolvencia desde una perspectiva de agregación de valor.

## Dirigido a:

Todos los interesados en pertenecer a la lista de auxiliares de la justicia, administrada por la Superintendencia de Sociedades, en los términos del Decreto 2130 del 4 de noviembre de 2015. Abogados, contadores, economistas, administradores de empresas, así como todos aquellos profesionales que deseen fortalecer sus competencias en las figuras de reorganización empresarial y liquidación judicial.



# Contenido

## MÓDULO I.

### ■ FUNDAMENTOS DE DERECHO DE OBLIGACIONES, CONTRATOS Y TÍTULOS VALORES

#### A. Obligaciones.

1. Concepto, elementos y efectos de las obligaciones.
2. Clasificación e importancia práctica de las obligaciones.
3. Elementos fundamentales de la responsabilidad civil.
4. Prelación de créditos.
  - a. Clases y grados de prelación legal
  - b. Preferencia especial
  - c. Prelación constitucional de créditos
  - d. Acreencias laborales y pensionales
  - e. Régimen de eficacia e ineficacia de los contratos y negocios jurídicos.

#### B. Aspectos generales de los contratos comerciales

1. Principios de los contratos comerciales.
2. Concepto y efectos de los contratos comerciales.
3. Terminación y liquidación de los contratos comerciales.
4. Interpretación de los contratos

#### C. Títulos valores

1. Concepto de los títulos valores
2. La obligación cambiaria y la responsabilidad de las partes en el título valor
3. Clasificación de los títulos valores
4. El endoso
5. El aval en el título valor
6. La solidaridad
7. Pago con títulos valores
8. Procedimientos en el derecho cambiario
9. Excepciones

## MÓDULO II.

### ■ ASPECTOS CONTABLES Y FINANCIEROS

#### A. Principios y fundamentos contables y financieros

#### generales

- B. La viabilidad económica y financiera de una empresa
- C. Generalidades sobre los estados financieros básicos
- D. Introducción a los indicadores financieros
- E. Introducción al análisis financiero
- F. Manejo de la información: principios contables y financieros, reportes al juez concursal y estados financieros
- G. Normas internacionales de información financiera (NIIF)
- H. Decreto 2101 de 2016, sobre el no cumplimiento de la hipótesis de negocio en marcha.
- I. Plan de negocios
- J. Flujo de caja

## MÓDULO III.

### ■ FUNDAMENTOS DE DERECHO DE SOCIEDADES

- A. Clasificación de las sociedades
- B. Personificación jurídica de la sociedad
- C. Requisitos de forma del contrato social
- D. Aportes
- E. Capital social
- F. Utilidades y reservas (voluntarias, estatutarias, legales)
- G. Funcionamiento de asamblea y junta de socios
- H. Órganos de administración y representación legal
  1. Responsabilidad de los administradores
  2. Responsabilidad de los administradores en la zona de insolvencia
    - a. Responsabilidad patrimonial
    - b. Responsabilidad personal
- I. Acciones de responsabilidad social e individual
- J. Sociedades subordinadas y grupos empresariales
- K. Relaciones entre el régimen societario y la

# Contenido

reorganización. Estrategias del derecho societario para la recuperación de empresas

1. Posición de los asociados y administradores frente al concurso
2. Operaciones de reorganización no concursal
  - a. Fusiones
  - b. Escisiones
  - c. Transformaciones
3. Régimen de reformas estatutarias
4. Transformación de sociedades
5. Capitalización de créditos
6. Emisión de acciones y derecho de preferencia
7. Relaciones entre el funcionamiento de la sociedad y la vigilancia del acuerdo
- L. Disolución y liquidación del ente societario

MÓDULO IV.

## FUNDAMENTOS DE DERECHO PROCESAL

- A. Relaciones entre Código General del Proceso y el régimen de insolvencia empresarial.
- B. Principios del Código General del Proceso aplicables al régimen de insolvencia
  1. Concentración
  2. Inmediación
  3. Legalidad
  4. Oficiosidad vs. impulso de parte
  5. Doble instancia vs. única instancia
  6. Debido proceso
- C. Jurisdicción y competencia
  1. El juez de insolvencia
  2. Facultades del juez
  3. Competencia
  4. Autoridades jurisdiccionales competentes
  5. Funciones jurisdiccionales de la Superintendencia de Sociedades
  6. Principio de prorrogabilidad e improrrogabilidad de la jurisdicción y de la competencia en el régimen de insolvencia empresarial

7. Conflictos de jurisdicción y competencia

8. Impedimentos y recusaciones

D. Reglas generales del procedimiento

1. Implementación de las tecnologías de la información y las comunicaciones

2. Amparo de pobreza

3. Suspensión del proceso

4. Régimen de audiencias y diligencias

5. Traslados y comunicaciones

6. Notificaciones

7. Mecanismos de publicidad

8. Contabilización de términos

E. Procedimiento de los incidentes

1. Cuestiones sujetas a trámite incidental

2. Trámite de los incidentes en el Código General del Proceso

3. Ubicación dentro del Régimen de Insolvencia Empresarial

F. Nulidades procesales y saneamiento del proceso

1. Control de legalidad

2. Nulidades procesales

G. Interposición de recursos

1. Recursos admisibles en el Régimen de Insolvencia Empresarial

2. Interposición, trámite y decisión de recursos

H. Relación entre el proceso de insolvencia y otros procesos judiciales

1. Procesos paralelos a la insolvencia. Acciones revocatorias y de simulación concursales

2. Responsabilidad de socios y administradores por la insolvencia de la concursada

3. Responsabilidad de matrices y controlantes por la insolvencia de la concursada

4. Régimen de los ejecutivos contra el deudor por obligaciones anteriores al concurso

5. Régimen de los procesos ejecutivos posteriores contra el deudor obligaciones

# Contenido

6. Procesos de ejecución contra garantes, terceros codeudores, avalistas, fiadores y

7. Procesos declarativos

I. Régimen probatorio

1. Medios de prueba

2. Carga de la prueba

3. Prueba de oficio y a petición de parte

4. Oportunidades probatorias

5. Práctica de pruebas en el extranjero

6. Relaciones con el régimen de insolvencia transfronterizo

J. Providencias del juez

1. Clases de providencias

2. Efecto y ejecución

K. Medidas Cautelares

1. Medidas cautelares admisibles

2. Medidas cautelares practicadas en otros procesos

3. Medidas cautelares innominadas

4. Régimen de bienes inembargables

5. Caucciones

6. Deberes del secuestre

7. Regímenes especiales para secuestres

8. Régimen de honorarios y expensas

MÓDULO V.

## ■ CONCILIACIÓN Y NEGOCIACIÓN

A. Teoría del conflicto

B. Mecanismos alternativos de solución de conflictos

C. Marco legal y jurisprudencial de la conciliación

D. Funciones y obligaciones del conciliador. Juez conciliador

E. Clases de conciliadores

F. Conciliación en derecho privado

G. Procesos de resolución de conflictos

H. Habilidades para la resolución de conflictos

I. Diversidad y diferencia en el análisis y solución de conflictos

J. Gestión de conflictos desde el derecho privado

K. Procedimiento conciliatorio

L. Audiencia de conciliación

M. Elaboración de actas y constancias en el procedimiento conciliatorio

MÓDULO VI.

## ■ GARANTÍAS REALES EN LA INSOLVENCIA

A. Garantías mobiliarias

1. Historia y antecedentes de la Ley 1676 de 2013

2. La dimensión económica de las garantías mobiliarias

3. Concepto de las garantías mobiliarias

4. Constitución de las garantías mobiliarias

5. Derechos y obligaciones del garante y el acreedor garantizado

6. Garantías mobiliarias sobre créditos

7. Las garantías mobiliarias en los procesos de insolvencia

8. La ejecución de las garantías mobiliarias

B. Hipoteca

MÓDULO VII.

## ■ NEGOCIOS FIDUCIARIOS

A. Definición, generalidades y estructura de los negocios fiduciarios

1. Fideicomitente

2. Fiduciario (sociedad fiduciaria)

3. Beneficiario B. Principales obligaciones de las partes en los negocios fiduciarios

C. Encargo fiduciario y fiducia civil

D. Fiducia mercantil

1. Régimen general de los patrimonios autónomos

E. Formalización del negocio fiduciario

F. Contenido de un contrato de fiducia mercantil

G. Tipos de fiducia mercantil

1. Fiducia de administración

# Contenido

2. Fiducia con fines de garantía
3. Fiducia inmobiliaria
4. Fiducia de inversión

## MÓDULO VIII.

### ■ LA FINALIDAD Y LOS PRINCIPIOS DEL DERECHO CONCURSAL

- A. Análisis económico del derecho concursal
- B. Funciones del derecho concursal
- C. Problemas derivados de la insolvencia del deudor y respuestas del Derecho Concursal
- D. Principios del derecho concursal
  1. Universalidad
  2. Igualdad
  3. Eficiencia
  4. Información
  5. Negociabilidad
  6. Reciprocidad
  7. Gobernabilidad económica
- E. Alcance del régimen de insolvencia
- F. Ámbito de aplicación
  1. Personas jurídicas
  2. Personas naturales comerciantes
  3. Patrimonios autónomos
  4. Sucursales de sociedades extranjeras
  5. Procesos coordinados (insolvencia de controlantes y grupos empresariales)
- G. Competencia
  1. Juez Civil del Circuito
  2. Superintendencia de Sociedades

## MÓDULO IX.

### ■ GENERALIDADES DE LA INSOLVENCIA EMPRESARIAL

- A. Procesos concursales desde la perspectiva constitucional
- B. Sujetos concursales
- C. Venta hipotética y venta real en los procesos con-

cursales

- D. Autoridades competentes
- E. Diferencias entre el régimen de insolvencia empresarial de comerciantes y el de las personas naturales no comerciantes
- F. Generalidades sobre los procesos de reorganización y de liquidación de los patrimonios autónomos

## MÓDULO X.

### ■ PROCESO DE REORGANIZACIÓN

- A. Requisitos de inicio del proceso
  1. Causas objetivas de admisión
  2. Legitimación
  3. Solicitud de admisión
  4. Trámite de la solicitud
  5. Efectos de la presentación de solicitud de admisión al proceso con respecto al deudor
- B. Inicio del proceso
  1. Aspectos de la providencia de inicio del proceso
  2. Efectos del inicio del proceso de reorganización
- C. Calificación y graduación de créditos y derechos de voto e inventario de bienes
  1. Calificación y graduación de créditos y derecho de voto
  2. Créditos
  3. Acreencias no relacionadas por el deudor o el promotor
  4. Reglas especiales de voto
  5. Subrogación y cesión de acreencias
  6. Objeciones
  7. Decisión de objeciones
- D. Acuerdo de reorganización
  1. Término para celebrar acuerdo de reorganización
  2. Mayorías
  3. Contenido del acuerdo
  4. Audiencia de confirmación del acuerdo de reorganización



# Contenido

5. Inscripción del acta y levantamiento de medidas cautelares

6. Plazo y confirmación del acuerdo de adjudicación

7. Efectos de la no presentación o falta de confirmación del acuerdo de reorganización

8. Publicidad y depósito del acuerdo

E. Efectos, ejecución y terminación de los acuerdos de reorganización y de adjudicación

1. Efecto general del acuerdo de reorganización y del acuerdo de adjudicación

2. Prelación de créditos y ventajas

3. Flexibilización de las condiciones de aportes al capital

4. Conservación y exigibilidad de gravámenes y de garantías reales y fiduciarias

5. Reformas estatutarias y enajenación de establecimientos de comercio y disposición de activos dentro del acuerdo de reorganización

6. Causales de terminación del acuerdo de reorganización

7. Audiencia de incumplimiento

MÓDULO XI.

## ■ PROCESO DE LIQUIDACIÓN JUDICIAL

A. Inicio del proceso

1. Providencia de apertura

2. Apertura del proceso de liquidación judicial inmediata

3. Prominentes compradores de inmuebles destinados a vivienda

4. Prorratas e hipotecas de mayor extensión

5. Inventario de bienes, reconocimiento de créditos y derecho de voto

6. Medidas cautelares

7. Bienes excluidos

8. Proceso para entregar bienes excluidos

9. Obligaciones a cargo de los socios

10. Controlantes

11. Exoneración de gravámenes

B. Terminación

1. Adjudicación adicional

2. Rendición de cuentas finales

3. Acuerdos de reorganización dentro del proceso de liquidación judicial

MÓDULO XII.

## ■ DISPOSICIONES GENERALES DEL RÉGIMEN DE INSOLVENCIA

A. Promotores y liquidadores

1. Procedimientos de inscripción, selección y designación

2. Régimen de deberes, incumplimientos y conflictos de interés

B. Formalidades de los acuerdos

1. Elaboración del acuerdo de reorganización y de adjudicación, contenido mínimo, legalidad, confirmación.

C. Créditos legalmente postergados en el proceso de reorganización y de liquidación judicial

D. Continuación de los procesos ejecutivos en cuando existen otros demandados reorganización

5. Inscripción del acta y levantamiento de medidas cautelares

6. Plazo y confirmación del acuerdo de adjudicación

E. Obligaciones posteriores al inicio del proceso de insolvencia

F. Interrupción del término de prescripción e inoperancia de la caducidad

G. Servicios públicos

# Contenido

- H. Acciones reconstitutivas del patrimonio (revocatoria y simulación)
- I. Legitimación, procedimiento, alcance y caducidad
- J. Presupuestos de ineficacia
- K. Procesos ejecutivos alimentarios en curso
- L. Transparencia empresarial
- M. Facultades de los apoderados
- N. Funciones de conciliación de las superintendencias
- O. Peritos y evaluadores
- P. Responsabilidad civil de los socios, administradores, revisores fiscales y empleados
- Q. Inhabilidad para ejercer el comercio
- R. Validación judicial de acuerdos extrajudiciales de reorganización

## MÓDULO XIII.

### ■ INSOLVENCIA TRANSFRONTERIZA

- A. Fundamentación teórica de la insolvencia transfronteriza
- B. Generalidades
  - 1. Finalidades
  - 2. Casos de insolvencia transfronteriza
  - 3. Definiciones
  - 4. Obligaciones internacionales del Estado
  - 5. Autoridades competentes
  - 6. Autorización dada al promotor o liquidador para actuar en un estado extranjero
  - 7. Excepción de orden público
  - 8. Asistencia adicional en virtud de alguna otra norma
- C. Acceso de los representantes y acreedores extranjeros ante las autoridades colombianas competentes
  - 1. Derecho de acceso directo
  - 2. Alcance de la solicitud de reconocimiento de un proceso extranjero

- 3. Solicitud del representante extranjero de apertura de un proceso con arreglo a las normas colombianas relativas a la insolvencia
- 4. Participación de un representante extranjero en un proceso abierto con arreglo a las normas colombianas relativas a la insolvencia
- 5. Acceso de los acreedores extranjeros a un proceso seguido con arreglo a las normas colombianas relativas a la insolvencia
- 6. Publicidad a los acreedores en el extranjero con arreglo a las normas colombianas relativas a la insolvencia
- D. Reconocimiento de un proceso extranjero y medidas otorgables
  - 1. Solicitud de reconocimiento de un proceso extranjero
  - 2. Presunciones relativas al reconocimiento
  - 3. Medidas otorgables a partir de la solicitud de reconocimiento de un proceso extranjero
  - 4. Providencia de reconocimiento de un proceso extranjero
  - 5. Efectos del reconocimiento de un proceso extranjero principal
  - 6. Medidas otorgables a partir del reconocimiento de un proceso extranjero
  - 7. Protección de los acreedores y de otras personas interesadas
  - 8. Acciones de impugnación de actos perjudiciales para los acreedores
  - 9. Intervención de un representante extranjero en procesos que se sigan en este estado
- E. Cooperación con tribunales y representantes extranjeros
  - 1. Cooperación y comunicación directa entre las autoridades colombianas competentes y los tribunales o representantes extranjeros
  - 2. Cooperación y comunicación directa entre los agentes de la insolvencia y los tribunales o

# Contenido

extranjeros

3. Formas de cooperación

F. Procesos paralelos

1. Apertura de un proceso con arreglo a las normas colombianas relativas a la insolvencia tras el reconocimiento de un proceso extranjero principal

2. Coordinación de un proceso seguido con arreglo a las normas colombianas relativas a la insolvencia y un proceso extranjero

3. Coordinación de varios procesos extranjeros

4. Regla de pago para procesos paralelos

MÓDULO XIV.

## ■ RÉGIMEN DE INTERVENCIÓN POR CAPTACIÓN MASIVA Y HABITUAL DE RECURSOS DEL PÚBLICO

A. Intervención estatal

1. Objeto de la intervención Estatal

2. Naturaleza de la intervención Estatal

B. Competencia de la intervención Estatal

1. Sujetos de la intervención Estatal

2. Supuestos de la intervención Estatal

C. Medidas de intervención

1. Providencia que ordena la toma de posesión

2. Efectos de la toma de posesión para devolución

3. Devolución de dineros

D. El agente interventor

1. Declaratoria de terminación de la toma de posesión para devolución

E. Actuaciones en curso de la Superintendencia Financiera de Colombia

F. Actuaciones remitidas jueces Civiles del Circuito

G. Toma de posesión para devolver y liquidación judicial

1. Medidas precautelativas

2. Remisión de reclamaciones y de bienes

H. Rendición de cuentas del agente interventor

I. La liquidación judicial como medida de intervención

MÓDULO XV.

## ■ GENERALIDADES DEL DECRETO LEY 560 DE 2020

A. Finalidad del Decreto 560 de 2020

B. Ámbito de aplicación.

C. Competencia.

D. Marco regulatorio

MÓDULO XVI.

## ■ PROCEDIMIENTOS RECUPERATORIOS BAJO EL DECRETO LEY 560 DE 2020

A. Negociación de Emergencia de un Acuerdo de Reorganización

1. Sujetos

2. Solicitud de la admisión.

3. Efectos de la presentación de la solicitud.

4. Calificación y graduación de créditos – diferencias frente a la Ley 1116.

5. Términos.

6. Mayorías.

7. Acreedores Internos y vinculados.

8. El contenido del acuerdo.

9. Confirmación del acuerdo y sus efectos.

10. No presentación / No confirmación del acuerdo y sus efectos.

11. Ejecución y terminación del acuerdo.

B. Recuperación Empresarial en Cámaras de Comercio

1. Sujetos pasivos.

2. Juez del Concurso y sus funciones.

3. Efectos de la presentación de la solicitud.

4. Confirmación del acuerdo y sus efectos.

5. Procedimiento arbitral especial

C. Prerrogativas bajo el Decreto Ley 560:

1. Mecanismos de Alivio Financiero.

2. Estímulos a la Financiación.

3. Liquidación inminente y su posibilidad de salvamento

2. Fiducia con fines de garantía

# Contenido

## MÓDULO XVII.

### ■ OTROS ASPECTOS REGULADOS POR LOS DECRETOS DE EMERGENCIA

- A. Flexibilización del pago de pequeños acreedores
- B. Mecanismos de alivio financiero y reactivación empresarial
  - 1. Capitalización de pasivos
  - 2. Descarga de pasivos
  - 3. Pactos de deuda sostenible
- C. Estímulos a la financiación del deudor durante la negociación de un acuerdo de reorganización
- D. Salvamento de empresas en estado de liquidación inminente

## MÓDULO XVIII.

### ■ PROCEDIMIENTOS PARA PEQUEÑAS INSOLVENCIAS, DECRETO LEY 772 DE 2020

- A. Reorganización abreviada
  - 1. Sujetos
  - 2. Procedimiento
- B. Liquidación simplificada
  - 1. Sujetos
  - 2. Procedimiento

## MÓDULO XIX.

### ■ DERECHO CONCURSAL COMPARADO

- A. UE: Comunicación de la Comisión Europea del 19 de marzo de 2020.
- B. Guía de la CNUDMI sobre Insolvencia Empresarial.
- C. UE – Directiva Europea 2019/1023 (Directiva de Reestructuración temprana).
- D. US - Bankruptcy Code

# Profesorado



## **Nicolás Polanía Tello**

Abogado y profesor, Socio Director del Área de Reestructuración e Insolvencia de DLA Piper Martínez Beltrán.

## **Susana Hidvegi Arango**

Superintendente Delegada para Procedimientos de Insolvencia de la Superintendencia de Sociedades desde 2018.

## **Diana Rivera Andrade**

Socia Fundadora en Rivera Andrade Estudio Jurídico. Miembro activo de INSOL International (Instituto mundial de insolvencia).

## **María Victoria Londoño Bertin**

Coordinadora del Grupo de Procesos de Liquidación II de la Delegatura de Procedimientos de Insolvencia de la Superintendencia de Sociedades.

## **Paola Guerrero Yemail**

Asociada Senior del Equipo de Litigios, Arbitraje e Insolvencia en Brigard & Urrutia desde 2012.

## **Paula Betancourt Castaño**

Asesora del Superintendente de Sociedades para temas de Insolvencia.

## **Andrés Parías Garzón**

Director del área de derecho corporativo de la firma Esguerra Asesores Jurídicos. Fue Superintendente Delegado para Inspección, Vigilancia y Control de la Superintendencia de Sociedades.



# Profesorado



## **Carlos Miranda**

Abogado de las áreas de Litigios e Insolvencia en Dentons Cárdenas y Cárdenas; Fundador del Centro de Estudios de Derecho Procesal – CEDEP.

## **Mauricio Español León**

Coordinador Grupo de Regulación e Investigación Contable Superintendencia de Sociedades.

## **Nicolás Pájaro Moreno**

Asesor del Despacho de la Delegatura de Procedimientos de Insolvencia en la Superintendencia de Sociedades.

## **Aurelio Gurrea Martínez**

Profesor de gobierno corporativo, regulación financiera y Derecho concursal comparado en la Singapore Management University, así como investigador del programa de sistemas financieros internacionales de la Universidad de Harvard. Director del Instituto Iberoamericano de Derecho y Finanzas.

### SISTEMA DE EVALUACIÓN Y METODOLOGÍA:

El Diplomado está organizado en 19 módulos que se desarrollarán mediante la presentación de contenidos digitales, bajo la modalidad de clases sincrónicas y asincrónicas, material de estudio y material de lectura.

En cada módulo el estudiante deberá:

1. Tomar cada módulo en su totalidad, acompañado del estudio del material de refuerzo que haga parte de los contenidos desarrollados de manera virtual por los profesores.
2. Resolver los refuerzos de conocimiento para poder aprobar los contenidos de cada núcleo temático.
3. Participar de los foros realizados por los profesores para poder atender dudas y aclarar conceptos proporcionados a través de la herramienta virtual.

### CONDICIONES GENERALES

A través nuestra plataforma digital, accesible desde cualquier dispositivo en cualquier momento, los estudiantes podrán acceder desde cualquier lugar y sin limitaciones, a las clases online del curso, impartidas por grandes profesionales del sector. Además, podrán realizar consultas ilimitadas a los tutores y contarán con todo tipo de contenido de apoyo multimedia teórico y práctico y acceso a documentación auxiliar que permita afianzar los conocimientos adquiridos a lo largo del curso.

## CONTACTAR



[cursos@tirantformacion.com](mailto: cursos@tirantformacion.com)



+34 96 361 00 48. ext. 2 / +34 96 361 00 50 ext. 2



[asesorformacionmex@tirant.com](mailto: asesorformacionmex@tirant.com)



+521 5514430931



[asesorformacionch@tirant.com](mailto: asesorformacionch@tirant.com)



+57 322 6827498



[asesorformacioncol@tirant.com](mailto: asesorformacioncol@tirant.com)



+57 322 6827498



[asesorformacionbr@tirant.com](mailto: asesorformacionbr@tirant.com)



+ 34 630126763



OTROS



[asesorformacionlatam@tirant.com](mailto: asesorformacionlatam@tirant.com)



+57 322 6827498



[formacion.tirant.com](http://formacion.tirant.com)